נובמבר 2026

נציג/ת מכירות ואפליקציות לתפקיד שטח

על התפקיד:
מחפש/ת את השילוב המדויק בין עולם המדע לעסקים? מקומך איתנו.

ל- IMBH חברה מובילה בתחום הפצת טכנולוגיות ומוצרים לשוק מדעי החיים והשוק הקליני, דרוש/ה נציג/ת מכירות שטח ואפליקציות בעל/ת רקע מדעי.

התפקיד כולל ניהול שוטף מול הקהילה המדעית באקדמיה, בתעשייה ובמגזר הקליני, והובלת המכירה וההטמעה של פורטפוליו רחב הכולל מוצרים בתחומי ביולוגיה מולקולרית, תרביות תאים, ביולוגיה תאית, פרוטאומיקה ומכשור מדעי.

התפקיד הינו היברידי ומערב עבודת שטח ומשרד. אזור העבודה הינו מרכז/צפון הארץ.

תחומי אחריות עיקריים:

- ליווי מקצועי ועסקי: עבודה שוטפת מול חוקרים, אנשי מעבדה ומקבלי החלטות.
- התאמת פתרונות מדויקים: ניתוח הצרכים המחקריים של הלקוח והתאמת פתרונות מתוך פורטפוליו רחב של מוצרים וטכנולוגיות.
- העמקה טכנולוגית: למידה מתמדת של חידושים מדעיים, מוצרים ופלטפורמות מתקדמות ויצירת החיבור העסקי והמחקרי הנכון.
- פיתוח עסקי בשטח: הרחבת הפעילות העסקית מול לקוחות קיימים ואיתור הזדמנויות צמיחה.
- ניהול מקצה לקצה: הובלת תהליכי מכירה מלאים עד לסגירת עסקאות תוך הפגנת בקיאות במידע השיווקי הטכני.
- תמיכה אפליקטיבית בלקוחות החברה: הדרכות, תמיכה בהטמעה ופתרון בעיות.
- ייצוגיות וכנסים: השתתפות פעילה בכנסים מקצועיים, ימי עיון ותערוכות.

דרישות המשרה:

- השכלה: תואר שני במדעי החיים/ ביוטכנולוגיה (M.Sc) – יתרון משמעותי.
- מומחיות מדעית: ידע מעמיק ורקע מעשי בישום טכנולוגיות בתחומי ביולוגיה מולקולרית, תרביות תאים, ביולוגיה תאית, פרוטאומיקה – חובה.
- כישורים מסחריים: אוריינטציה מכירתית ועסקית מפותחת, יכולת מוכחת או זיקה חזקה לפיתוח עסקי – יתרון משמעותי.
- ניסיון במכירות בשטח - יתרון משמעותי.
- יכולות אישיות גבוהות: יכולת יצירת קשרים בינאישיים עמוקים, יכולת למידה מהירה של מגוון יישומים ומוצרים, יוזמה.
- רשיון נהיגה-חובה.

המשרה מיועדת לנשים וגברים כאחד.

קו"ח יש להעביר למייל: geula@bemek.org.il