

דרוש/ה: אחראי/ת השקת מוצרים חדשים

תיאור התפקיד:

אחריות להשקת מותגים ומוצרים חדשים ב, IMBH-הכוללת החדרה לשוק, זיהוי הזדמנויות עסקיות, וקידום מעמד החברה בשוק תחרותי. התפקיד דורש יכולת למידה עצמאית, התעמקות מקצועית, ועבודה צמודה עם ממשקים פנים-ארגוניים.

תחומי אחריות:

1. החדרת מותגים ומוצרים חדשים לשוק

- זיהוי לקוחות אסטרטגיים ושוקי יעד.
- ביצוע מכירות יזומות מול לקוחות קיימים וחדשים.
- פיתוח חומרים שיווקיים בשיתוף צוותי השיווק והמכירות.

2. פיתוח פרויקטים ייחודיים

- איתור ופיתוח פתרונות מותאמים לצורכי לקוחות.
- תיאום בין ספקים ללקוחות ליישום פתרונות חדשניים.
- ניהול פרויקטים תוך השגת יעדי החברה ושביעות רצון הלקוחות.

3. ניהול ממשקי עבודה פנים-ארגוניים

- עבודה צמודה עם צוותי הפיתוח העסקי, השיווק, המרקום ושירות הלקוחות.
- הבטחת תיאום ושיתוף פעולה בין מחלקות החברה.
- פתרון בעיות מקצועיות ומתן מענה לשאלות.

4. לימוד והתעמקות מקצועית

- למידה עצמאית של תחומים חדשים הקשורים למוצרים ולשוק.
- זיהוי צרכי השוק והתאמת פתרונות ושירותים.

כישורים נדרשים:

- ניסיון בשיווק ומכירות, עדיפות למגזר הביוטכנולוגי/מדעי החיים/ציוד רפואי.
- יכולת ניהול פרויקטים בסביבה דינמית.
- ניסיון בזיהוי לקוחות אסטרטגיים ומכירות יזומות.
- כישורי למידה עצמאית והתעמקות מקצועית.
- תקשורת ועבודת צוות ברמה גבוהה.
- אנגלית ברמה גבוהה (קריאה, כתיבה ודיבור).
- תואר ראשון במדעי החיים עם ניסיון מעבדתי או תואר שני רלוונטי.

תנאי העסקה:

- משרה מלאה עם גמישות לפי צורך.
- עבודת שטח בכל רחבי הארץ.
- שכר ותנאים בהתאם לניסיון ולכישורים.

מה אנחנו מחפשים?

אדם יוזם, עם תשוקה ללמידה, יכולת לזהות ולמנף הזדמנויות עסקיות, ורצון להיות חלק מתהליך צמיחה והובלת חדשנות.

הצטרפו אלינו וגדלו יחד איתנו!

קורות חיים ניתן לשלוח לרחל | רק פניות מתאימות יענו

054-3956936 | rachelg@bemek.co.il