

דרוש/ה: סוכן/ת מכירות שטח – אזור מרכז-דרום

תיאור התפקיד:

אחריות על קידום מכירות, הרחבת נתח השוק וגיוס לקוחות חדשים עבור החברה באזור מרכז-דרום. התפקיד כולל ניהול תיקי לקוחות, מתן מענה מקצועי ושימור לקוחות קיימים, תוך עמידה ביעדי מכירות ושמירה על שירותיות גבוהה.

תחומי אחריות ומשימות עיקריות:

- 1. הגדלת נתח השוק באזור מרכז-דרום**
 - זיהוי הזדמנויות שוק חדשות והתאמת פתרונות ללקוחות פוטנציאליים.
 - הרחבת הפעילות השיווקית באזור, תוך מיצוי הפוטנציאל של מוצרי החברה.
- 2. קידום מכירות ומעקב אחר תיקי לקוחות**
 - ביצוע פגישות מכירה יזומות מול לקוחות קיימים וחדשים.
 - ניהול תיקי לקוחות, מעקב שוטף אחר ביצועים, והבטחת שביעות רצון הלקוחות.
 - עמידה ביעדי מכירות חודשיים ושנתיים
- 3. מתן מענה מקצועי ללקוחות**
 - תמיכה שוטפת בלקוחות קיימים ומתן פתרונות מקצועיים לשאלות ולבעיות.
 - שיתוף פעולה עם צוותים מקצועיים בתוך החברה ליצירת מענה מותאם לצרכי הלקוחות.
- 4. גיוס לקוחות חדשים ושימור לקוחות קיימים**
 - פיתוח קשרים עסקיים עם לקוחות פוטנציאליים.
 - טיפוח ושימור מערכות יחסים עם לקוחות קיימים, תוך שמירה על נאמנותם למותג.
- 5. שיתוף פעולה עם ממשקים פנים-ארגוניים**
 - עבודה צמודה עם צוותי השיווק והמכירות, מרקום ושירות לקוחות.
 - הבטחת תיאום בין מחלקות החברה לקידום היעדים המשותפים.

דרישות התפקיד:

- ניסיון במכירות – עדיפות לניסיון ורקע בתחומים תעשייתיים או רפואיים.
- תואר שני במדעי החיים.
- יכולת סדר וארגון גבוהה, לצד עבודה תחת לחץ.
- תודעת שירות גבוהה ויכולת ייצוגית.
- אנגלית ברמה גבוהה (קריאה, כתיבה ודיבור).
- מגורים באזור מרכז-דרום.

תנאי העסקה: משרה מלאה.

הזדמנות להשתלב בחברה דינמית ולהוביל את פעילות המכירות באזור מרכז-דרום!